

# Animateur technique et commercial filière porcine h/f

Réf. 1470

## Notre client

Leader mondial de la biosécurité, Kersia est un groupe international en forte croissance. Présent dans plus de 150 pays, il conçoit et développe des solutions innovantes et des produits à forte valeur ajoutée, pour l'agriculture et l'agroalimentaire, afin de garantir une alimentation saine et durable.

En France l'entreprise compte 450 salariés. L'équipe Agriculture accompagne les professionnels de l'élevage (laitier, porcin et avicole), intervient en conseil technique et commercialise des solutions d'hygiène et des compléments nutritionnels via un réseau de distribution.

## Votre job

Rattaché au Directeur Régional Agri Bretagne / Pays-de-la-Loire, vous intégrez une équipe régionale dynamique de 5 animateurs techniques et commerciaux. Sur votre secteur géographique, vous reprenez et développez une clientèle existante de distributeurs (coopératives, groupements de producteurs de porcs, sociétés privées), ainsi que quelques éleveurs de porc en direct.

Vos missions :

- Assurer des visites régulières, chez les distributeurs et les éleveurs, pour fidéliser la clientèle et entretenir des relations de confiance et de partenariat. Suivre le référencement de la gamme chez les distributeurs, les actions promotionnelles.
- Promouvoir la gamme porcine (nettoyage, désinfection, traitement de l'eau, compléments alimentaires, solutions asséchantes, ensemencement des lisiers...) et former les prescripteurs aux méthodes Kersia et à l'usage des produits.
- Intervenir en formation et conseil technique, chez les éleveurs ou auprès des équipes des distributeurs, sur diverses thématiques : amélioration de performances des élevages, prévention sanitaire, bien-être animal, réduction des antibiotiques, biosécurité... Réaliser des essais terrain.
- Mener des actions afin de participer au développement de l'activité (dont salons, manifestations...).

## Les + du poste

- La positive attitude de l'équipe, une entreprise dynamique et en croissance.
- Un esprit entrepreneurial avec des responsabilités et des marges d'autonomie.
- Une large gamme de solutions et de thématiques abordées, une approche globale.

## Les conditions d'emploi

- Poste à pourvoir en CDI suite à une évolution en interne, avec la reprise d'une clientèle existante.
- Phase d'intégration / formation aux produits et méthodes Kersia avec une montée en compétences et une prise d'autonomie progressive.
- Poste en home-office pour couvrir la zone Finistère et Morbihan. Véhicule de fonction.
- Rémunération fixe selon expérience + primes individuelles et collectives



## Profil recherché

- Formation supérieure agricole, idéalement spécialisée en productions animales. Aisance avec les données chiffrées (techniques et commerciales).
- Expérience en conseil technique ou vente auprès d'une clientèle agricole, éventuellement acquise sous forme de stage ou d'alternance.
- La connaissance de l'élevage porcin est un plus.
- Dynamique et entreprenant, vous faites preuve d'autonomie et d'une bonne capacité d'initiative.
- Vos qualités relationnelles (sens de l'écoute, force de conviction, disponibilité) facilitent les échanges avec une grande diversité d'interlocuteurs.