

Notre client

Le Gouessant, groupe coopératif agricole basé dans l'Ouest - 4 500 adhérents, plus de 850 salariés - est engagé dans une agriculture plurielle et durable avec 60 ans de savoir-faire en nutrition animale, conduite d'élevage et des cultures. Le Gouessant s'appuie sur un projet stratégique audacieux à la mesure des enjeux agricoles et alimentaires, cohérent avec son histoire et ses valeurs coopératives. Pour mener à bien sa stratégie, le Groupe s'appuie sur 4 pôles d'activités : Elevage et Productions Végétales, Alimentaire, Aquaculture, Spécialités Nutritionnelles, dans une logique constante de performance et d'innovation.

La coopérative collecte chaque année 210 000 tonnes de céréales qui sont soit utilisées en interne pour la fabrication d'aliment du bétail, soit commercialisées en externe.

Votre job

Au sein de la Direction des Achats du groupe, vous intégrez le Service Collecte (6 personnes) dans le cadre d'une création de poste, avec l'ambition de développer le volume de céréales collectées. Vos missions sont les suivantes :

- En collaboration avec le responsable du service, piloter la gamme des offres "Collecte" et être force de proposition pour la faire évoluer, afin de répondre aux objectifs de développement.
- Recueillir les remontées des équipes terrain et assurer une veille concurrentielle.
- Intervenir en réunion auprès des équipes technico-commerciales en productions végétales et animales : campagnes de contractualisation, compréhension des offres, argumentaires de vente, reporting sur l'activité commerciale...
- Réaliser des animations et actions de formations, concevoir des supports de communication (marketing des offres) à destination des équipes internes et des adhérents.
- Intervenir en appui pour le suivi des apporteurs grands comptes.
- Suivre et analyser les tendances du marché (à terme et physique) des produits collectés et les communiquer aux équipes internes dans l'optique d'aider les agriculteurs dans leurs prises de décision.
- Participer aux projets internes du service, exemple : déploiement d'Aunéor Grain, outil digital de contractualisation en ligne.
- Participer à l'organisation des chantiers de collecte.

Les + du poste

- Une grande diversité de missions et d'interlocuteurs.
- La possibilité d'être acteur et force de proposition pour développer l'activité.
- Le dynamisme des marchés et de la filière céréalière.

Les conditions d'emploi

- Création de poste en CDI en forfait jour, 15 RTT.
- Lieu de travail : à proximité de Lamballe (22) avec des déplacements chez les adhérents ou auprès des équipes sur les départements 22, 35 et sud 50.
- Accompagnement formation aux spécificités métier.



Profil recherché

- Formation Bac+4/5 type ingénieur agri/agro, Ecole de commerce, Agricadre, Ihedrea...
- Première expérience, éventuellement acquise sous forme de stage ou d'alternance, au sein d'une filière de production, de collecte et de commercialisation de céréales.
- Connaissance ou intérêt pour les marchés des céréales, de ses acteurs et des filières végétales.
- Une sensibilité commerciale et marketing pour répondre aux enjeux de développement.
- Curiosité, rigueur et pragmatisme, qualités relationnelles et bonnes aptitudes à communiquer.
- Autonomie et capacité à prendre des initiatives.