

Notre client

Le Gouessant, groupe coopératif agricole basé dans l'Ouest - 4 500 adhérents, plus de 850 salariés - est engagé dans une agriculture plurielle et durable avec 60 ans de savoir-faire en nutrition animale, conduite d'élevage et des cultures. Le Gouessant s'appuie sur un projet stratégique audacieux à la mesure des enjeux agricoles et alimentaires, cohérent avec son histoire et ses valeurs coopératives. Pour mener à bien sa stratégie, le Groupe s'appuie sur 4 pôles d'activités : Elevage et Productions Végétales, Alimentaire, Aquaculture, Spécialités Nutritionnelles, dans une logique constante de performance et d'innovation.

La Plateforme de Services intervient en transversal auprès des adhérents avec une offre de conseils diversifiée : bâtiment, installation et transmission, environnement, financement, énergie. Au sein de cette plateforme, Le Gouessant Energie commercialise et distribue des combustibles (fioul, GNR, Gasoil, Adblue) auprès de clients essentiellement professionnels (agriculteurs, ETA, CUMA, concessionnaires) et de particuliers.

Votre job

Rattaché au Responsable études et agriculture durable, vous pilotez l'activité de négoce d'énergie en véritable centre de profit (CA 18 M€, 9 collaborateurs).

Vos missions :

- Établir et suivre le budget (fonctionnement, investissement), définir et mettre en œuvre la politique commerciale dans le respect de la stratégie du Groupe Le Gouessant.
- Assurer une veille concurrentielle et mener des actions commerciales et marketing pour développer l'offre de services et le portefeuille client.
- Manager l'équipe composée de 2 assistantes commerciales et de 6 conducteurs.
- Gérer la relation avec les fournisseurs et procéder aux achats de combustibles (suivi des tendances des marchés, négociations), établir les tarifs.
- Veiller au bon suivi et à la qualité de la relation client : gestion des commandes, relances commerciales, suivi des impayés.
- Suivre les indicateurs clés de l'activité et notamment l'optimisation des tournées quotidiennes (outil TourSolver).
- Veiller au strict respect de la sécurité des personnes, maintenir en bonnes conditions d'utilisation les installations et véhicules, dans le respect de la réglementation du transport de matières dangereuses.

Les + du poste

- La gestion en autonomie d'un centre de profit avec l'appui des services supports de la coopérative.
- La diversité des missions (achats, management, pilotage économique et financier, relations commerciales...)
- Vous contribuez à faire évoluer l'offre de produits et services.

Les conditions d'emploi

- CDI, statut cadre.
- Lieu de travail : à Coëtmeix dans les Côtes d'Armor (22).
- Rémunération selon profil + nombreux avantages : CSE, dispositif intéressement/participation...



Profil recherché

- Formation Bac+3 minimum, commerciale, gestion, logistique, agricole...
- Une expérience réussie dans le management d'équipe et de gestion d'une activité de négoce, idéalement dans un contexte similaire (énergie, transport) au contact d'une clientèle professionnelle.
- Autonome et force d'initiative, vos qualités de gestionnaire, votre sens relationnel et commercial, seront des atouts pour poursuivre le développement de ce service dynamique.