

Notre client

Agrial (22 000 collaborateurs, 7,4 milliards d'euros de CA), première coopérative agricole et agroalimentaire française, accompagne au quotidien ses 12 500 agriculteurs-adhérents pour valoriser et commercialiser leurs productions.

S'appuyant sur des marques fortes (Florette, Soignon, Grand Fermage, Danao, Loïc Raison, Breizh Cola, Taltec...), le groupe dispose de plus de 100 sites de production, implantés dans 10 pays, et développe des activités agroalimentaires dans les domaines du lait, des légumes, des boissons et des viandes. Agrial regroupe 3 productions d'origine animale : le porc, la volaille (standard et label rouge) et les œufs.

Entreprise engagée, Agrial développe une agriculture responsable et performante et propose aux consommateurs une alimentation sûre, saine et savoureuse.

Votre job

Rattaché au directeur de la filière volaille, vous contribuez activement au développement de l'activité volaille sur le périmètre.

Vos missions :

- Réaliser des actions de prospection et développer le portefeuille d'éleveurs de volaille (standard et labellisé) par la création de bâtiments ou par la reprise d'ateliers volaille existants.
- Avoir une bonne connaissance des éleveurs, s'assurer de la solvabilité des clients.
- Rendre compte de son activité (suivi, concurrence, évolution du marché).
- Accompagner les éleveurs dans la mise en œuvre de leurs projets (rénovation de bâtiments, nouveaux équipements...).
- Participer aux réunions internes pour créer et entretenir votre réseau.

Les conditions d'emploi

- Création de poste en CDI. Forfait 215 jours.
- Lieu de travail : vous êtes rattaché au site de Javené (35) et prenez en charge le secteur Ille-et-Vilaine (35), Normandie (14/50) et Pays-de-La-Loire (53/72).
- Véhicule de service 5 places avec utilisation personnelle possible.
- Rémunération fixe + variable selon expérience + mutuelle groupe, CSE, intéressement / participation.
- Accompagnement formation à la prise de fonction.
- Date de prise de fonction : dès que possible.



Profil recherché

- Formation supérieure Bac+2/3 en productions animales avec idéalement une spécialisation en volaille.
- Expérience significative technique et ou commerciale auprès d'éleveurs de volaille (éventuellement acquise sous forme de stage ou d'alternance) et une bonne connaissance du secteur géographique concerné.
- Développeur, capacité à prospecter.
- Enthousiaste et dynamique, vous avez à cœur de répondre aux besoins de vos clients et êtes à l'aise dans la relation commerciale.
- Par votre sens des responsabilités, votre réactivité et votre autonomie, vous contribuez activement au développement de l'entreprise.