

Notre client

Moulin d'Hyères, expert en nutrition animale, conçoit et commercialise depuis plus de 70 ans des programmes alimentaires haut de gamme pour les espèces porcs, ruminants, chevaux et volailles sous la marque DP Nutrition. Son projet d'entreprise "Sourire aujourd'hui, Nourrir demain" a pour objectif de mettre encore plus en valeur le travail des éleveurs qui nourrissent les hommes au quotidien avec passion et engagement. Cette structure à taille humaine se distingue par son agilité, sa réactivité et sa proximité avec ses clients. L'équipe commerciale excelle dans son domaine en proposant des solutions adaptées à chaque éleveur : performance techniques et économiques, enjeux sociétaux, suivis individualisés...

Votre job

Rattaché à la responsable commerciale, vous intégrez une équipe de 4 technico-commerciaux. En contact quotidien avec les éleveurs de porcs de votre secteur, vous contribuez au développement du portefeuille client.

Vos missions :

- Développer la part de marché de l'entreprise sur le secteur concerné par des actions de prospection ciblées.
- Fidéliser le portefeuille existant et assurer la promotion de la gamme de produits.
- Suivi clientèle : accompagner et conseiller les éleveurs, analyser les données technico-économiques et proposer des solutions adaptées.
- Assurer une veille concurrentielle et développer un réseau de prescripteurs sur le secteur.
- Assurer la synergie avec l'équipe pour favoriser le service de qualité.
- Promouvoir et diffuser les valeurs de l'entreprise à travers la vision d'entreprise "Sourire Aujourd'hui, Nourrir Demain".

Les + du poste

- Une clientèle d'éleveurs recherchant technique et performance.
- Un bon niveau d'autonomie et de responsabilité sur votre périmètre.
- Une petite équipe dynamique et conviviale au fonctionnement agile - type PME - avec les avantages d'un grand groupe.
- Une diversité de missions stimulantes au quotidien.

Les conditions d'emploi

- CDI, forfait jours (12 RTT).
- Poste itinérant avec prise en charge d'un portefeuille client existant et à développer sur les secteurs 22 et/ou 29.
- Véhicule de service ou de fonction (2 ou 5 places), participation aux frais de repas.
- Rémunération fixe selon expérience + variable + 13ème mois + avantages groupe Eureden : intéressement, participation, CSE...
- Date de prise de fonction : dès accord.



Profil recherché

- Formation supérieure agricole, spécialisée en production animale, idéalement en nutrition porcine.
- Vous avez une première expérience en conseil et/ou vente en production porcine au contact des éleveurs.
- Vous possédez une fibre relationnelle, aimez travailler en équipe et jouer un rôle d'interface.
- Vous savez faire preuve de polyvalence, de rigueur et d'autonomie.
- Vous avez la passion de l'élevage et souhaitez accompagner les progrès et évolutions de la filière.